



Grand Salon
International
d'Orientation
des Lycéens et
des Étudiants
en Côte d'Ivoire

GRAND SALON INTERNATIONAL D'ORIENTATION DES LYCÉENS ET DES ÉTUDIANTS EN CÔTE D'IVOIRE

22, 23 et 24 Janvier 2026

**MyCampus Fair organise, en partenariat
avec la direction régionale DREN 1, son
salon d'information.**



Téléphone

+225 . 01 . 41 . 76 . 40 . 58
+33 . 6 . 11 . 84 . 56 . 84
+212 . 6 . 66 . 91 . 90 . 32



Mail

info@mycampusfair.com



Web

www.mycampusfair.com



Histoire & Vision

Présidente Directrice d'un établissement d'enseignement supérieur depuis 30 ans, j'ai engrangé une grande expérience dans le secteur de l'éducation et de l'orientation.

En consortium avec plusieurs écoles et universités, nous avons décidé de créer notre propre salon, un salon équitable où chaque partie prenante tire profit de sa participation au maximum.

MyCampus Fair est le fruit de 30 ans d'expérience à travers le continent africain et francophone en particulier. Plus de 6000 séjours estudiantins à travers le monde à notre actif.

MyCampus Fair est une foire sélective orientée sur un recrutement de qualité à travers les meilleurs établissements du Monde.



Séance de travail avec le Ministre de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche Scientifique, Professeur Adama DIAWARA qui accepte la Présidence du Grand Salon MYCAMPUS FAIR à Abidjan. - Édition juillet 2024

Par la diversité des offres de formation, le salon est aujourd'hui le rendez-vous incontournable des lycéens et étudiants en Côte d'Ivoire.

MyCampus FAIR est le salon de recrutement par excellence, il met en contact les lycéens et les étudiants avec des écoles et universités ainsi que des centres de formation professionnelle.

Wafaâ BOUAB BENNANI

MyCampus

FAIR



Accord de parrainage de Monsieur Amadou COULIBALY, Ministre de la Communication, porte parole du Gouvernement. - Édition juillet 2024

OBJECTIFS

Pour :

- S'informer auprès des inspecteurs d'orientation sur leur sélection de formation ;
- Faire un choix d'études supérieures ;
- Rencontrer les responsables des établissements sur place ;
- Promouvoir l'information de proximité ;
- Faire découvrir l'ensemble des filières et formations ;
- Développer l'image de votre établissement.

POINTS FORTS

- Espace de rencontre convivial et climatisé ;
- Emplacement géographique attractif ;
- Campagne de communication étendue auprès d'une population ciblée ;
- Plan de communication de l'événement bien étudié :
 - Distribution ciblée de milliers de flyers ;
 - Accompagnement médiatique fort ;
 - Campagne digitale assurée ;



Signature de la convention du partenariat avec Mme Amina TOURE, Direction Régionale Abidjan 1.

Présentation et DATES CLÉS



Le Salon de **Mycampus FAIR** aura lieu
22, 23 et 24 Janvier 2026

C'est l'occasion unique de rencontrer un nombre important de futurs étudiants ainsi que leurs parents et leurs conseillers d'orientation et ceci dans un espace convivial.

POURQUOI PARTICIPER ?

- Notre formule permet d'avoir les prospects cibles en capacité intellectuelle et financière réelle pouvant adhérer à vos offres de formation.
- Les écoles de prospection sont triées sur le volet répondant à la classification de mérite nationale et aux revenus des parents au dessus de la moyenne.
- Notre rapport qualité-prix est très étudié et permet d'être dans un confort de travail tout en recevant des prospects qui seront acheminés par des navettes servant un flux régulier et maîtrisé.
- Notre formule est proposée sur 3 jours donnant le temps aux prospects d'en parler à leurs parents que vous pouvez accueillir sur le salon.

La Participation à MyCampus FAIR



SOUSCRIPTION

Le bon de commande ainsi que la feuille des choix sont à envoyer par mail afin de formaliser votre inscription et les options qui vous intéresse :

 info@mycampusfair.com



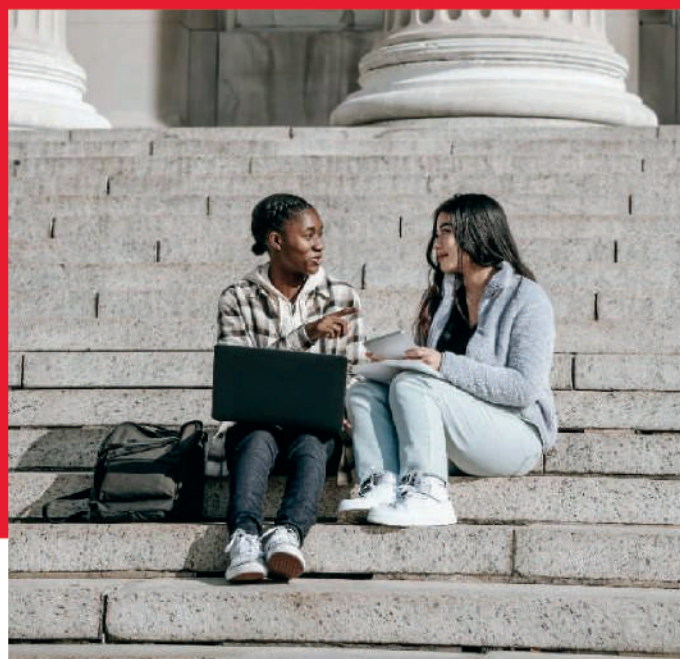
Package évènement

- Mise à disposition d'un espace ;
- Une connexion internet wi-fi haut débit ;
- Réservation chambre d'Hôtel (**Hébergement à vos frais**) ;
- Visibilité sur les supports.

Dispositif Stand

- Surface stand : **9** m²
- Aménagement de base : une table avec **3** chaises.

Premier arrivé, Premier Servi !



Les différentes formules de participation

La TVA est de 18%.

Elle est obligatoire.

Pour être exonéré de la TVA, prière de présenter un document d'exonération émis par le service des Impôts d'ABIDJAN 3.

2500 Euros (HT)

Formule Standard 3 jours

Stand 9 m² : 1 Table + 3 Chaises

- . Connexion Internet ;
- . Logo sur invitation ;
- . Logo sur badge visiteurs ;
- . Logo sur brochure et site web ;
- . Application scan visiteurs.

3500 Euros (HT)

Formule Plus 3 jours

Stand 18 m² : 2 Table + 6 Chaises

- . Connexion Internet ;
- . Logo sur invitation ;
- . Logo sur badge visiteurs ;
- . Logo sur brochure et site web ;
- . Logo sur tous les supports ;
- . Application scan visiteurs.

300 Euros (HT)

Pack Digital

- . Vidéo de présentation sur le site ;
- . Vidéo de présentation sur les réseaux sociaux ;
- . Landing page de présentation sur le site.

300 Euros (HT)

Base de données de tous les visiteurs du salon

50 Euros (HT) / jour

Hôte ou Hôtesse d'accueil

300 Euros (HT)

Ecran LCD avec support

Le pack digital est optionnel et indépendant des deux formules.

Pour participer, veuillez remplir la fiche d'inscription ci-contre et l'envoyer par mail.

FICHE EXPOSANT

EXPOSANT

Nom de la structure : _____

Nom - Prénom du Responsable de l'établissement : _____

Adresse géographique : _____

Tél. : _____ Cél. : _____

E-mail : _____

Site web : www. _____

RESPONSABLE DU STAND

Nom - Prénom du Responsable du Stand : _____

Fonction : _____

Tél. : _____

E-mail : _____

(COCHER LES FORMULES SOUHAITÉES)

☐

2500 Euros (HT)

Formule Standard 3 jours

Stand 9 m² : 1 Table + 3 Chaises

- . Connexion Internet ;
- . Logo sur invitation ;
- . Logo sur badge visiteurs ;
- . Logo sur brochure et site web ;
- . Application scan visiteurs.

☐

3500 Euros (HT)

Formule Plus 3 jours

Stand 18 m² : 2 Table + 6 Chaises

- . Connexion Internet ;
- . Logo sur invitation ;
- . Logo sur badge visiteurs ;
- . Logo sur brochure et site web ;
- . Logo sur tous les supports ;
- . Application scan visiteurs.

☐

300 Euros (HT)

Pack Digital

- . Vidéo de présentation sur le site ;
- . Vidéo de présentation sur les réseaux sociaux ;
- . Landing page de présentation sur le site.

☐

300 Euros (HT)

Base de données de tous les visiteurs du salon

☐

50 Euros (HT) /jour

Hôte ou Hôtesse d'accueil

☐

300 Euros (HT)

Ecran LCD avec support

La TVA est de 18%.

Elle est obligatoire.

Pour être exonéré de la TVA, prière de présenter un document d'exonération émis par le service des Impôts d'ABIDJAN 3.

MODES DE REGLEMENT

☐

ESPÈCE

☐

CHÈQUE

☐

VIREMENT

☐

TRANSFERT

ENGAGEMENT

Je soussigné (e), Mme/M. _____, en qualité de _____, déclare avoir pris connaissance des **conditions d'inscription** et du **règlement général** et m'engage à m'y conformer sans réserve.

DOSSIER À RETOURNER AVANT LE : 31 Décembre 2025

Numéro de Compte MYCAMPUS FAIR

IBAN : CI93 CI 103 2010 1800 8575 0600 0085

Code BIC : AFRICA BXXX

Bon de Commande

Cachet et signature



Information MyCampus FAIR en Côte d'Ivoire

Yves José KOUAME

☎ | 📞 +225 . 01 . 41 . 76 . 40 . 58

✉ info@mycampusfair.com

Direction Commerciale

Othman BENNANI

📞 +212 . 6 . 61 . 99 . 83 . 27

✉ direction_commerciale@mycampusfair.com

Ali BENNANI

📞 +33 . 6 . 11 . 84 . 56 . 84 | +212 . 6 . 66 . 91 . 90 . 32

✉ direction_commerciale@mycampusfair.com

Directrice

Wafaâ BOUAB BENNANI

📞 +212 . 6 . 61 . 30 . 06 . 36 | ☎ +225 . 07 . 08 . 11 . 50 . 50

✉ w.bennani@mycampusfair.com